

INSTAGRAM CON SISTEMA: **LA IMPORTANCIA DE UN PLAN**

ENCUENTRO 2 DE 3
CTA Y CONVERSIÓN
MIÉRCOLES 30/9 - 19 HS



REPASO RÁPIDO

TAREA DEL ENCUENTRO 1: TU PERFIL TAL
CUAL ESTÁ HOY



¿QUÉ ES UN CTA REAL?

No es "escribinos" así, suelto, al final de cualquier posteo. Eso no es una instrucción. **Un CTA real le dice a la persona exactamente qué hacer, y le baja la fricción para hacerlo ya** — no en "algún momento".

ACCIÓN
CONCRETA



CANAL
ESPECÍFICO



QUÉ GANA LA
PERSONA POR
HACERLO AHORA



CTA débil vs CTA FUERTE

DÉBIL

Escribinos

Más info en el link

Consultanos precio

FUERTE

Escribinos por WhatsApp y te mandamos el catálogo completo hoy mismo

Tocá el link de arriba, elegís el modelo, y te contestamos en el momento

Mandanos qué modelo te gustó y te decimos precio y stock en 5 minutos

AUDITORÍA DE PERFIL: TU BIO

- ¿Dice en **2 segundos** **qué vendés** y **para quién**?
- ¿Tiene un **CTA claro** (no solo emojis y frases lindas)?
- ¿Dice **cómo contactar** (WhatsApp, link)?

La bio no tiene que ser creativa — **tiene que ser clara.**
Tenés **2-3 líneas** y **2 segundos** de atención antes de que la persona decida seguir o no.

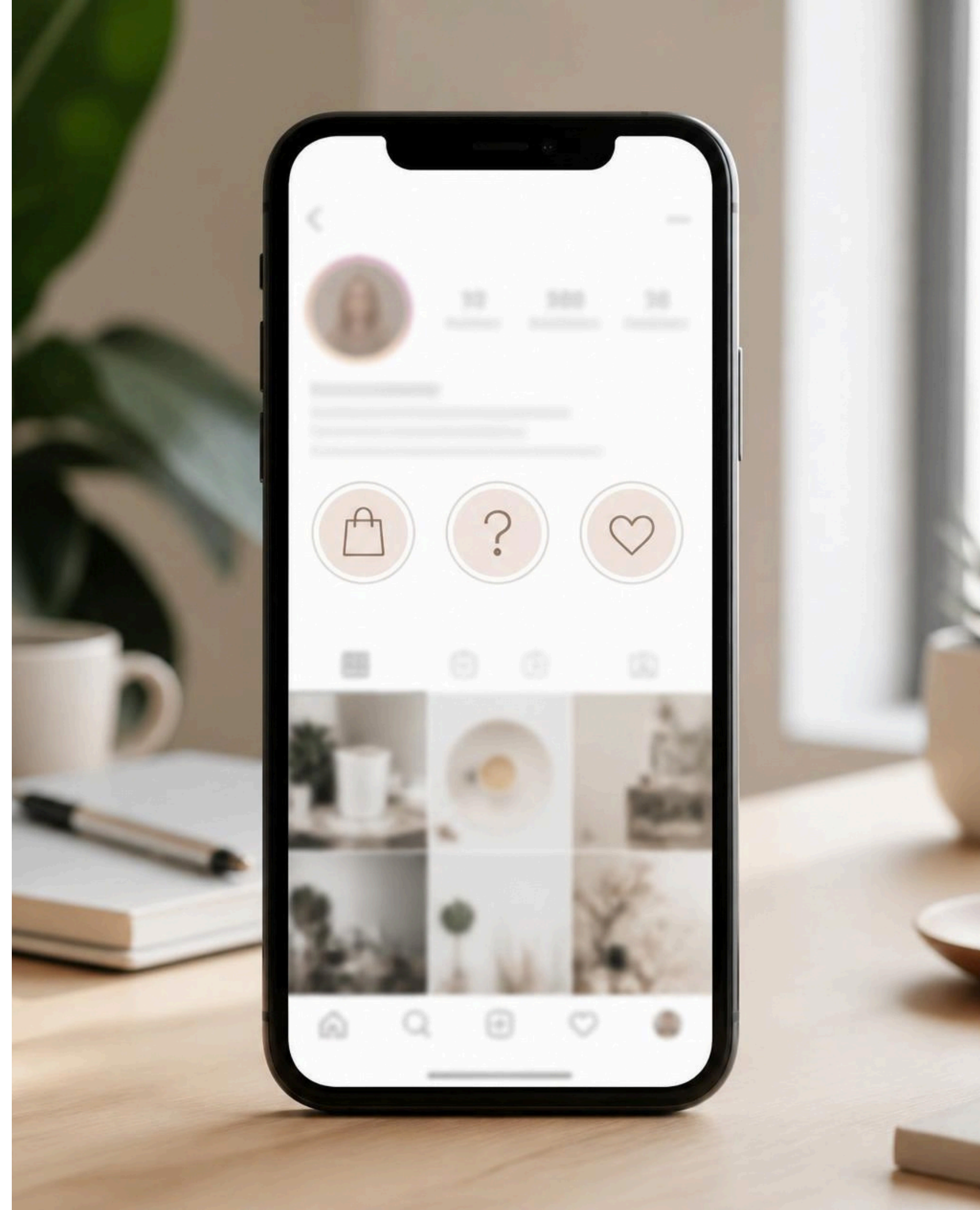


AUDITORÍA DE PERFIL DESTACADAS

- ¿Hay una destacada de "Cómo comprar" o "Preguntas frecuentes"?
- ¿Hay una de "Nosotros" o "Quiénes somos" (humanización)?
- ¿Las portadas son consistentes entre sí (mismo estilo, no cada una de un color)?

LINK EN BIO

- ¿Lleva directo a WhatsApp o al catálogo, o a una página genérica sin actualizar?



PROBANDO EN VIVO

”Escribime 4 variantes de bio para Instagram de un emprendimiento de carteras de cuero, que venda por WhatsApp. Tiene que decir qué vendo, para quién, y tener un CTA claro. Máximo 3 líneas cada variante, tono cercano, nada de emojis en exceso.”

¿QUERÉS IR MÁS A FONDO CON TU PERFIL COMPLETO? **TENEMOS UN SERVICIO DE DIAGNÓSTICO DE INSTAGRAM** — ANÁLISIS COMPLETO + PLAN DE ACCIÓN + SEGUIMIENTO POR WHATSAPP.



DE LA CONVERSACIÓN AL CIERRE

EL ERROR MÁS COMÚN ES RESPONDER BIEN
LA PRIMERA PREGUNTA Y DESPUÉS DEJAR
QUE LA CONVERSACIÓN SE APAGUE SOLA

LOS 3 PASOS

1. ¿Respuesta a la **pregunta inicial** (rápida, clara)
2. Una pregunta de vuelta que hace **avanzar la conversación** ("¿Para qué ocasión lo buscás?", "¿Qué talle usás?")
3. Una **propuesta concreta** de cierre ("Te separo el que te gustó, ¿coordinamos el envío?")



PROBANDO **EN VIVO**

“Un cliente me preguntó el precio de una cartera de cuero hace 3 días y no me contestó más. Ayúdame a redactar un mensaje de seguimiento breve, sin sonar insistente, que lo invite a decidir.”

GUARDATE ESTE PROMPT — TE VA A SERVIR PARA EL EJERCICIO DE AHORA.



REESCRIBÍ TU BIO

 En 10 minutos

REESCRIBÍ TU BIO CON LO QUE VIMOS HOY PODÉS
USAR LOS PROMPTS QUE TE MOSTRAMOS SI
QUERÉS AYUDA, O HACERLO DIRECTO.



PARA EL PRÓXIMO ENCUENTRO

CON ESTO YA TIENEN LAS DOS BASES:
CONTENIDO CON SISTEMA Y UN PERFIL QUE
CONVIERTE MEJOR.

Encuentro 3: Caso práctico en vivo
Miércoles 7/10 - 19hs - VIRTUAL

¡GRACIAS POR PARTICIPAR!

Pixeléo
TU PROYECTO, NUESTRA PASIÓN DIGITAL

 221 309 9430
 CONTACTO@PIXELEO.COM.AR
 PIXELEO.DIGITAL
 PIXELEO.COM.AR

